

seconda parte, modulo di cui le Agenzie Gen.°, dovrebbero essere fornite per i loro rapporti colle Agenzie Locali.

Interrogato l'Agente Gen.°, sull'andamento della propria Agenzia, questi lamenta che: l'esiguità del portafogli precostituito e speciali difficoltà di produzione per la configurazione del territorio, scarsi mezzi di visibilità, indole della popolazione non ancora educata alla previdenza assicurativa, non consentano all'Agenzia Gen.° d'essere redditizia, e sollecita dall'Istituto:

"conferenze", a mezzo dei Comuni e Mutue Agrarie;

"reclame", sui fogli locali, guide della Provincia, manifesti murali;

"concorso pecuniario", per l'assunzione di un nuovo Produttore professionista;

"concorso per le spese utili all'acquisto oppure al noleggio di un automobile che consenta di visitare sollecitamente